



EU-CANADA

COMPREHENSIVE ECONOMIC
AND TRADE AGREEMENT (CETA)

Scheda informativa sul CETA 1 di 7

Panoramica sul CETA

Le sette parti principali dell'accordo

Il CETA è un accordo commerciale tra l'UE e il Canada. Il 21 settembre 2017 è entrato provvisoriamente in vigore ed è perciò ora quasi integralmente applicabile.

Il CETA apre i mercati canadesi di merci, servizi e appalti pubblici, contribuisce a tutelare i diritti del lavoro e l'ambiente e permette in particolare alle

piccole imprese dell'UE di aumentare le esportazioni in Canada.

Una volta ratificato dai parlamenti nazionali dei paesi dell'UE, e in alcuni casi anche da quelli regionali, l'accordo potrà entrare in vigore pienamente e in modo definitivo.

1. Scambi di merci

L'UE è già uno dei principali esportatori in Canada.

Ad esempio:

Settore	Esportazioni annue dell'UE in Canada ¹
 Macchine	€ 8,3 Mrd
 Sostanze chimiche	€ 5,9 Mrd
 Alimenti e bevande	€ 3,4 Mrd

¹ Fonte: Eurostat 2016. Prodotti alimentari e bevande basati sulle esportazioni di prodotti di diverse sezioni del sistema armonizzato (SA).

Dazi doganali

Il CETA aiuterà gli esportatori dell'UE nuovi ed esistenti, in quanto:

- abolisce più del **98%** dei dazi doganali canadesi dal primo giorno di entrata in vigore;
- nel tempo permetterà alle imprese dell'UE di risparmiare **590 milioni di EUR** all'anno di dazi doganali canadesi;
- aiuta gli esportatori dell'UE a essere più competitivi.

Esportazioni in Canada:

- Merci € 35 Mrd (2016)
- Servizi € 18 Mrd (2015)


EU-CANADA

COMPREHENSIVE ECONOMIC AND TRADE AGREEMENT (CETA)

1.1. Prodotti alimentari e bevande

1.1.1. Apertura del mercato canadese

Abolisce i dazi sulle esportazioni UE di prodotti alimentari fin dal primo giorno.

	Dazio precedente Fino al 10%	Dazio attuale 0%
	Dazio precedente Fino al 15%	Dazio attuale 0%

Abolisce o controlla gli ostacoli all'esportazione di bevande fin dal primo giorno.

	Prima Ostacoli all'esportazione e di prodotti UE in Canada	Ora Principal i ostacoli aboliti e chiaro quadro di riferimento per ridurre altri
	Bevande spiritose	

Nel tempo il contingente canadese per le esportazioni di formaggio dell'UE sarà più del doppio di quello attuale.

	Contingente precedente 13 500 tonnellate	Contingente attuale 32 000 Tonnellate
---	---	--

1.1.2. Protezione dei prodotti dell'UE

Prodotti UE sensibili

Il CETA protegge i prodotti come:

- le carni bovine e suine e il granturco dolce mediante limitati contingenti esenti da dazi;
- pollame e uova non aprendo il mercato.

Indicazioni geografiche

La promozione e la protezione dei prodotti alimentari e delle bevande di punta europei nei paesi al di fuori dell'Unione è una priorità assoluta del CETA, così come di tutti gli accordi commerciali dell'UE.



Il CETA permette la vendita in Canada di **143** prodotti europei registrati come indicazioni geografiche. Ciò garantisce un livello di protezione dalle imitazioni pari a quello garantito dalla normativa dell'UE. Le indicazioni geografiche protette comprendono:

	Szegedi szalámi	Carne trasformata
	Elia kalamatas	Olive
	České pivo	Birra
	Chianti	Vino
	Queijo S. Jorge	Formaggio








EU-CANADA

COMPREHENSIVE ECONOMIC AND TRADE AGREEMENT (CETA)

1.2. Settore manifatturiero

Abolisce i dazi doganali canadesi sulle principali esportazioni del settore manifatturiero dell'UE fin dal primo giorno.

	Prima fino al 16%	Ora 0%
Abbigliamento, prodotti tessili		
	Prima fino al 9,5%	Ora 0%
Veicoli e loro parti		
	Prima fino al 9,5%	Ora 0%
Macchine, materiale elettrico		
	Prima fino all' 8%	Ora 0%
Dispositivi medici, strumenti ottici		
	Prima fino al 6,5%	Ora 0%
Sostanze chimiche		

2. Scambi di servizi

Aprire il mercato canadese nei seguenti settori:



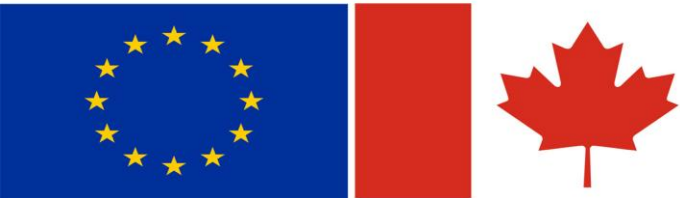
Servizi professionali

Fornisce un quadro per il riconoscimento reciproco tra l'UE e il Canada delle qualifiche in certe professioni regolamentate:



EU-CANADA

COMPREHENSIVE ECONOMIC AND TRADE AGREEMENT (CETA)



3. Appalti pubblici

- Garantisce l'accesso all'ampio mercato degli appalti pubblici canadese;
- offre ai fornitori dell'UE nuove occasioni di presentare offerte per contratti provinciali e municipali.



4. Investimenti

Incoraggia a incrementare gli investimenti tra l'UE e il Canada, in entrambe le direzioni.



5. Proprietà intellettuale

Migliora la tutela in Canada dei diritti di proprietà intellettuale detenuti da persone fisiche o imprese dell'UE.



6. Sviluppo sostenibile

Stabilisce forti impegni giuridicamente vincolanti in materia di:

- tutela dell'ambiente;
- rispetto dei diritti del lavoro.



7. Piccole imprese

Aiuta le piccole imprese dell'UE a esportare di più:

- riducendo gli ostacoli agli scambi;
- sopprimendo i dazi;
- semplificando le procedure doganali;
- rendendo compatibili le norme tecniche.



Gli accordi commerciali dell'UE funzionano nella pratica

Cinque anni di accordo di libero scambio UE-Repubblica di Corea

AUMENTO del 55% DELLE ESPORTAZIONI in Corea del Sud

€ 2,8 Mrd di DAZI DOGANALI RISPARMIATI dalle imprese dell'UE

Nel 2011 l'UE e la Corea del Sud hanno iniziato ad attuare un accordo commerciale.

Da allora:

- le esportazioni di merci dall'UE nella Corea del Sud sono aumentate del 55% e quelle dei servizi del 40%;
- le società europee hanno risparmiato 3 miliardi di EUR grazie alla soppressione o alla riduzione dei dazi doganali.