





INCONTRARE UN OPERATORE ESTERO: COME GESTIRE AL MEGLIO LE PRIME FASI DELLA NEGOZIAZIONE

Venerdì 16 novembre 2018 | ore 14.00 - 16.00 IN OCCASIONE DI "INNOVAIMPRESA" | LARIOFIERE, ERBA (CO)

Fornire indicazioni operative per la gestione degli incontri b2b per gestire al meglio le prime fasi della negoziazione.

Questo il tema del workshop organizzato dalla Camera di Commercio di Lecco con la propria Azienda Speciale Lariodesk e Promos Milano, in occasione della manifestazione INNOVAIMPRESA - Innovation Think Tank

PROGRAMMA

14.00 Apertura dei lavori

Il ruolo degli incontri BtoB nell'internazionalizzazione Il raccordo con il business plan e con la selezione delle aree di interesse

Come organizzare presentazione, materiali di supporto e prepararsi all'incontro

- Una checklist per i materiali di presentazione
- La revisione della presenza sul web
- La comunicazione multiculturale

16.00 Domande e chiusura dell'incontro

Docente:

Rita Bonucchi, Bonucchi e Associati srl, esperta Unioncamere Lombardia



DESTINATARI Imprenditori, responsabili commerciali, addetti export, responsabili marketing



Venerdì 16 novembre 2018 ore 14.00/16.00 Lariofiere, Erba (CO)



Partecipazione gratuita iscrizione online



PARTECIPAZIONE GRATUITA PREVIA REGISTRAZIONE SU: https://bit.ly/2TawVmb



Segreteria Organizzativa:

Lariodesk Informazioni - Area Internazionalizzazione Tel. 0341/292.254 | info@lc.camcom.it



IN OCCASIONE DI

IN COLLABORAZIONE CON







